





# 1. КРЕДИТОВАНИЕ

## для кого?



- Экспортер (шаблон или подписанный экспортный контракт, письмо о намерениях сумма, срок действия контракта)
- Субъект малого и среднего бизнеса (крупный бизнес)
- Срок с даты регистрации заемщика не менее 18 месяцев.
- Система налогообложения: Общая система налогообложения.
- Организационно-правовая форма: ООО, АО (любых видов).
- Организация входит в Группу компаний или нет (рассматривается вся Группа)
- Продукция ВТП (ПРИКАЗ Минпромторга об утверждении перечня высокотехнологичной продукции, работ и услуг с учетом приоритетных направлений модернизации Российской экономики от 16 сентября 2020 г. N 3092)



# <u>КРЕДИТОВАНИЕ.</u> <u>ФИНАНСИРОВАНИЕ ЭКСПОРТНЫХ КОНТРАКТОВ</u>

#### Предэкспортное финансирование

- цель: закуп сырья, материалов для производства и реализации продукции
- до 80% от суммы контракта

# Финансирование дебиторской задолженности

- цель: пополнение оборотных средств на период отсрочки оплаты за поставленную продукцию
- до 85% от суммы контракта

#### Общие условия для финансирования:

#### Срок: до 3 лет

- до 200 млн рублей: Ставка = Ключевая ставка ЦБ 5,5 %
- свыше 200 млн рублей: Ставка= Ключевая ставка ЦБ 4,5%

Комиссия за открытие кредитной линии: 0,5%

#### Виды обеспечения:

- поручительство взаимосвязанных компаний
- поручительство бенефициаров
- страхование ЭКСАР
- оформление договора залога прав (требований) на получение выручки по экспортным контрактам
- недвижимость, оборудование, автотранспорт и прочие виды обеспечения



# «ДЕНЬГИ НА ЭКСПОРТ»

#### Главные преимущества:



- минимальный пакет документов
- быстрые сроки рассмотрения
- не требуется залог (только поручительство)

#### Основные параметры:

- сумма: до 100 млн рублей (не более 80% от суммы контракта/ов)
- в рамках одной кредитной линии может быть до 5 контрактов
- общий срок финансирования: до 2 лет.
- сроки траншей: от 30 до 365 дней
- ставка: Ключевая Ставка ЦБ минус 7,5%
- форма предоставления: Возобновляемая кредитная линия
- комиссия за открытие кредитной линии:
  - -1% при сроке транша от 30 до 180 дней
  - -1,5% при сроке транша от 180 до 365 дней
- Только поручительство:
  - поручительства взаимосвязанных компаний;
  - поручительства бенефициаров
     (с совокупной долей владения более 50%)

#### Цели:

Расходы, связанные с исполнением обязательств по экспортному контракту:

- приобретение сырья, материалов, оборудования и комплектующих
- оплата транспортных и таможенных расходов
- оплата заработной платы, налогов и соц. платежей, связанных с заработной платой (не более 20% от суммы транша)

# **Срок рассмотрения 12 рабочих дней**

с даты предоставления полного пакета документов до момента получения решения

## БЕЗ ОБЕСПЕЧЕНИЯ





### Как определить сумму кредита для Вас?

- Сумма экспортного контракта -15 млн. руб.
- Срок контракта 1 год
- Аванс 5 млн. руб.
- Исполненная часть контракта 1 млн. руб.
- Финансовый цикл (с момента закупки сырья до выпуска продукции) 365 дней

В зависимости от вашего финансового цикла и срока контракта сумма КЛ будет меняться

#### ПРИМЕР РАСЧЕТА:

15 млн. руб. -5 млн. руб. -1 млн. руб. = 9 млн. руб. \*0,8=7,2 млн. руб.- сумма КЛ.

# Минимальный пакет документов (МПД) по кредитному продукту «ДЕНЬГИ НА ЭКСПОРТ»

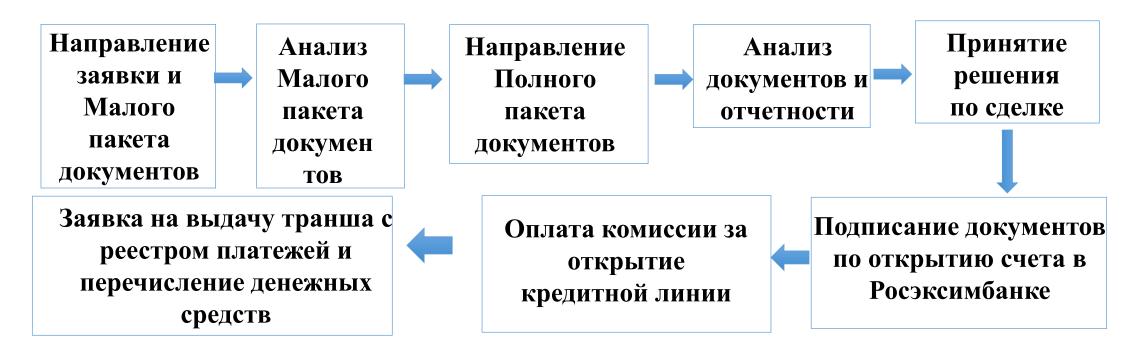
#### **❖** При сборе документов Центр помогает и ведет клиентов на всех этапах сделки



- 1. Запрос на предварительные условия финансирования по экспортному контракту, с указанием кодов ТН ВЭД по экспортируемой продукции в рамках контракта
- 2. Скан / проект экспортного контракта, под реализацию которого требуется финансирование, включая приложения и спецификации и дополнительные соглашения и письмо о намерении.
- 3. Ведомость банковского контроля (ВБК) по контракту.
- 4. Финансовая отчетность (бухгалтерский баланс, форма-2) годовая и за последние пять кварталов (по заемщику и связанным компаниям).
- 5. Справка о размере амортизационных отчислений на одну последнюю годовую дату и за последние 12 месяцев (в разбивке по кварталам) (по заемщику и связанным компаниям)
- 6. Расшифровка кредитного портфеля Заемщика и связанным компаниям на последнюю отчетную дату и на текущую дату (кредиты, займы, лизинг, гарантии, поручительства за 3х лиц) по форме Банка



## ЭТАПЫ ВЫДАЧИ КРЕДИТА



#### ПЛЮШКИ ОТ КРЕДИТОВАНИЯ!





- Ставки ниже, чем в других банках
- Помощь при оформлении документов для кредитования
- Нет скрытых комиссий
- При дальнейшем кредитовании не нужно будет переводить кредитовые обороты в РОСЭКСИМБАНК
- Досрочное погашение без комиссии

Поэтому процесс получения кредита проходит спокойно, на позитивной волне, без скрытых расходов, быстрее и проще, чем в Банке. Вы просто платите проценты и сумму по графику и спите спокойно.



## 2. Гарантийная поддержка

Со всеми видами гарантийной поддержки вы можете ознакомиться на сайте: www.exportcenter.ru



### Гарантия. Возврат НДС для МСП

Продукт направлен на ускоренное получение из бюджета РФ суммы НДС по реализованным экспортным контрактам

Денежные средства экспортер получает на расчетный счет в течение <u>10 дней с</u> даты подачи декларации в <u>ФНС</u>

### Для кого?

- ✓ Компания субъект МСП (ИП не могут получить)
- ✓ Имеется опыт прохождения 1 камеральной проверки
- ✓ Срок ведения деятельности не менее 24 месяцев
- ✓ Отсутствие убыточной деятельности за два последних отчетных периода подряд
- ✓ Общая система налогообложения





## Основные условия



- ✓ Сумма лимита не более 17 000 000 рублей
- ✓ Сумма гарантии не более 10 000 000 рублей
- ✓ Срок действия лимита 24 месяца
- ✓ Срок гарантии не более 11 месяцев
- ✓ Ставка комиссии за выдачу гарантии 5 000 рублей (единовременный платеж) за выдачу каждой гарантии в рамках лимита
- ✓ Обеспечение поручительство собственника/ов бизнеса на сумму гарантии свыше 5 000 000 рублей



# Как получить?

- ✓ Позвонить в офис Центра
- ✓ \*Предоставить необходимый пакет документов (учредительные документы, годовая бухгалтерская отчетность на последнюю отчетную дату, анкеты и заявления)
- ✓ Подписать необходимые заявления и заверения
- ✓ Подписать соглашение о выдаче гарантии и договор (-ы) поручительства

#### После прохождения процедуры принятия решения банком:

- ✓ Оплатить комиссию за предоставление гарантии (5 000 рублей)
- ✓ Получить гарантию





## Возмещение НДС С ГАРАНТИЕЙ АО «РОСЭКСИМБАНК» (10 дней)



2-6 месяпев

5 рабочих дней

5 рабочих дней

25 число месяца, следующего за



#### Схема в случае, если камеральная проверка выявила нарушение

ФНС не подтверждает сумму налога (полностью или частично)



ФНС выставляет требование к предприятию/РОСЭКСИМБАНК о возврате НДС





#### Главные преимущества



- ✓ минимальный пакет документов
- ✓ быстрые сроки рассмотрения
- ✓ возможность получения денежных средств ДО прохождения налоговой проверки (10 дней с даты подачи декларации)
- ✓ ставки комиссии ниже, чем ставки по кредитам на пополнение оборотных средств
- ✓ повышение эффективности деятельности предприятия

# 3. СТРАХОВАЯ ПОДДЕРЖКА Что дает нам страховка:

- Уверенность в получении средств за проданные на условиях отсрочки платежа товары (работы, услуги)
- Снятие санкций за не поступление валютной выручки.

У страхового агентства ЭКСАР есть Решения для экспортеров российских товаров — это 13 видов страховых продуктов - <a href="https://www.exportcenter.ru">www.exportcenter.ru</a>



\*По ряду стран есть ограничения.

## СРАВНЕНИЕ СТРАХОВЫХ ПРОДУКТОВ

Параметр	«Отсрочка платежа для МСП»	«Страхование КДЗ» Крупный бизнес
Размер компании (по годовой выручке)	до 2 млрд. руб. (МСП)	Ограничений нет
Правовая форма экспортера	Юр. лицо, ИП	Юр. лицо
Размер стоимости страхования	до 10 млн. руб.	Ограничений нет
Размер застрахованной доли	до 70%	До 90%
Срок отсрочки платежа	90 дней	365 дней
Форма страхования	1 контракт	Группа контрактов
Срок рассмотрения с момента предоставления ППД	10 рабочих дней	До 2 месяцев
Применимое право по контракту	РФ	любое
Страховая премия	20 тыс. руб.	Индивидуально (согласно тарифного калькулятора на сайте ЭКСАР)
Ограничения по отраслям	есть	Исключение – природные ископаемые (нефть, газ, уголь)

# 3. Страхование. Отсрочка платежа для МСП.

## до 10 млн рублей

Максимальная сумма застрахованных отгрузок

**70%** 

Выплата страхового возмещения от суммы неплатежа

20 тыс. рублей

Фиксированная страховая премия

до 1 года

Период страхования

- Решение для ЮЛ и ИП сегмента МСП, которые продают или планируют продавать товары (услуги, работы) иностранным контрагентам на условии отсрочки платежа
- Необходим только **1** документ заявление на страхование, подписанное УКЭП (Услуга оказывается в **электронном** формате)
- Не требуется отчетность иностранного покупателя
- Покрываются политические и коммерческие риски
- Договор страхования в форме оферты
- По 1 Договору страхования могут быть застрахованы поставки по одному или нескольким экспортным контрактам в отношении 1-го иностранного контрагента

# кому подходит данный продукт?

#### Экспортный контракт должен содержать:

- Отсрочку платежа до 90 календарных дней
- Применимое право − право РФ
- Разрешение споров с контрагентом на территории РФ
- Отсутствие ограничений на переход прав требования к ЭКСАР
- Оплату непосредственно от иностранного контрагента, который передается на страхование (не применяется аккредитив или оплата другим лицом)
- Оплату в денежной форме

## Как обеспечивается возврат в случае неоплаты покупателем?

- Подается заявление на выплату страхового возмещения и документы, подтверждающие наличие убытка
- Заявление подается через 30 дней после неполучения платежа от контрагента
- В течение 30 дней от даты уведомления клиентом, страховое агентство ЭКСАР выплачивает денежные средства
- После получения страховой выплаты от ЭКСАР экспортер признается исполнившим свои обязательства по репатриации валютной выручки.



#### Остались вопросы ?????

Позвоните Ольге Тиняковой <u>+7 (905) 166-70-17</u> или напишите <u>info@export57.ru</u> и мы обязательно ответим на все Ваши вопросы!

Приходите в гости: 302028, г. Орёл, ул. Салтыкова-Щедрина, д.34, офис 210

# Спасибо за внимание!